

OSS DESIGN®



2024

Bokslutskommuniké

januari – december 2024

Delårsrapport för fjärde kvartalet 2024

1 januari – 31 december, 2024

Fjärde kvartalet i siffror

- Nettoomsättningen uppgick till 41 446 TSEK (34 997). Eftersom all försäljning numera genereras inom ortobiologi i USA, vilken uppgick till 26 827 TSEK i jämförelseperioden, så ger en relevant jämförelse 54% i tillväxt jämfört med samma kvartal föregående år. Eftersom den jämförelsen störs kraftigt av ca 4,3 MSEK i engångsordrar till ett enskilt sjukvårdssystem under Q4 2023 skulle en justerad tillväxt uppgå till 84%. Nettoomsättningen i kvartalet innebär också en tillväxt om 16% jämfört med föregående kvartal 2024.
- Bruttomarginalen uppgick till 96,8% jämfört med en total marginal om 72,5% i samma kvartal föregående år och jämfört med 96,9% i föregående kvartal 2024.
- Rörelseresultatet uppgick till -12 261 TSEK (-49 575) påverkades negativt av -2,2 MSEK i avsättningar, främst hänförliga till omvärdering av tilläggsköpeskilling, men även till osäkra kundfordringar. Justerat för dessa årsavslutsrelaterade avsättningar så ligger kvartalets rörelseresultatet på samma nivå som föregående kvartal (-9 836).
- Rörelsekostnaderna var marginellt lägre än i Q4 2023, både avseende försäljningsrörliga och icke-försäljningsrörliga kostnader. Jämfört med Q3 2024 var försäljningsrörliga kostnader på samma relativa nivå, med minskande externa distributörsprovisioner och ökande interna försäljningsbonusar. Icke-försäljningsrörliga kostnader ökade något till följd av att vi fyllde vakanser och färdigställde marknadsavdelningen.
- Periodens resultat uppgick till -13 059 TSEK (-53 840).
- Resultat per aktie var -0,1 SEK (-0,6).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten fortsatte utvecklas positivt och uppgick till -7 033 TSEK (-26 508), vilket var avsevärt bättre än föregående år och även bättre än de -8 694 i föregående kvartal 2024.

Helåret i siffror

- Nettoomsättningen uppgick till 133 940 TSEK (112 157). Eftersom all försäljning numera genereras inom ortobiologi i USA, vilken uppgick till 64 610 TSEK i jämförelseperioden, så ger en relevant jämförelse 107% i tillväxt jämfört med de helåret 2023.
- Bruttomarginalen uppgick till 95,4% jämfört med en total marginal om 74,6% i samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till -49 426 TSEK (-127 629). Försäljningsrörliga kostnader ökade i takt med försäljningen medan resterande rörelsekostnader minskade jämfört med föregående år. Totala rörelsekostnader ökade något jämfört med föregående år till följd av ökade försäljningsprovisioner.
- Periodens resultat uppgick till -49 657 TSEK (130 493).
- Resultat per aktie var -0,5 SEK (-1,6).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -62 379 (-94 861), vilket var betydligt bättre än föregående år, trots utflöden om ca -12 MSEK tidigare under året, hänförliga till engångskostnader avseende avvecklingen av kranialverksamheten under 2023. Justerat för dessa utflöden skulle kassaflödet från den löpande verksamheten uppgå till ca 50 MSEK.
- Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2024.

Väsentliga händelser under fjärde kvartalet

- OssDsign har utsett Stephen Anderson till Vice President of Marketing
- Extra bolagsstämma har hållits i OssDsign AB.

Väsentliga händelser efter fjärde kvartalets slut

- Inga väsentliga händelser att rapportera efter det fjärde kvartalets slut.

Finansiell översikt

	2024	2023	2024	2023
Koncernen	1 okt - 31 dec	1 okt - 31 dec	1 jan - 31 dec	1 jan - 31 dec
Nettoomsättning, TSEK	41 446	34 997	133 940	112 157
Rörelseresultat, TSEK	-12 261	-49 575	-49 426	-127 629
Resultat efter skatt, TSEK	-13 059	-53 841	-49 657	-130 493
Soliditet, %	70%	69%	70%	69%
Resultat per aktie, SEK	-0,1	-0,6	-0,5	-1,6
Genomsnittligt antal anställda	28,7	42,5	26,6	47,8



“ Den strategiska förändringen har resulterat i att vi nu kan uppvisa höga marginaler och har en snabbare väg till lönsamhet. ”

Vårt framgångsrika strategiska skifte har levererat de önskade skalfördelarna

Under 2024 slutförde OssDsign framgångsrikt sin transformation till ett renodlat ortobiologiskt bolag. Som förväntat har denna strategiska förändring resulterat i att vi nu kan uppvisa höga marginaler och har en snabbare väg till lönsamhet.

Försäljningen under fjärde kvartalet uppgick till 41,4 Mkr, vilket motsvarar en tillväxt på 54 % jämfört med relevant försäljning i samma period föregående år. Jämförelsen påverkas väsentligt av engångsordrar om cirka 4,3 Mkr till ett enskilt sjukvårdssystem under Q4 2023. Justerat för dessa var den underliggande tillväxten 84 %. Valutakurseffekten var försumbar jämfört med Q4 2023.

Efter en stark tillväxt under det fjärde kvartalet kunde vi summera försäljningen för helåret 2024 till 133,9 Mkr, vilket motsvarar en tillväxt på 107 % jämfört med 2023. Till fasta valutakurser uppgick tillväxten för helåret till 108 %.

Ett bolag med hög tillväxt och höga marginaler

De främsta skälen till att vi under hösten 2023 beslutade oss för att bli ett renodlat ortobiologiskt bolag var att vi såg möjligheter att bygga en verksamhet med hög tillväxt, höga marginaler och en bruttomarginal på minst 90%. Vi kan nu konstatera att samtliga dessa målsättningar överträffades under alla fyra kvartalen 2024. Bruttomarginalen uppgick till 96,8 % under fjärde kvartalet och till 95,4 % för helåret, vilket är en betydande förbättring jämfört med bruttomarginalen om 75 % för helåret 2023.

Den strategiska förändringen innebär ett ökat fokus som har gjort det möjligt för oss att optimera verksamheten ytterligare, med märkbara förbättringar inom försäljning och marknadsföring, samt vad gäller produktionseffektivitet. Det har gett betydande operativa hävstångseffekter som fört oss ett stort steg närmare lönsamhet. Detta syns tydligt i det operativa kassaflödet, som återigen förbättrades under fjärde kvartalet (-7,0 Mkr jämfört med -26,5 Mkr under Q4 2023). För helåret uppgick det rapporterade operativa kassaflödet till -62,4 Mkr. Justerat för engångsbetalningar till följd av nedläggningen av den tidigare verksamheten, Cranial PSI, uppgick det underliggande kassaflödet till cirka -50 Mkr, jämfört med -94,9 Mkr under helåret 2023. Resultatet belyser skalbarheten inom ortobiologi och de inneboende fördelarna som följer med att driva en större, mer fokuserad verksamhet med högre marginal.

Robust klinisk evidens, med mer på gång

Vi har redan genererat övertygande kliniska bevis som visar fördelarna med OssDsign Catalyst och vi fortsätter underbygga dessa. Med fler än tio kliniska och prekliniska white papers och vetenskapliga publikationer (peer-reviewed) till dags dato, bygger vi i snabb takt en robust databas med klinisk evidens. Denna växande kliniska erfarenhet stödjer OssDsign Catalysts starka effekt- och säkerhetsprofil, vilket stärker vårt erbjudande ytterligare i möten med kirurger och sjukhus. Som tidigare meddelats förväntas resultaten från de första 100 patienterna i vårt prospektiva register för ryggradsfusioner, PROPEL, publiceras under första halvåret 2025.

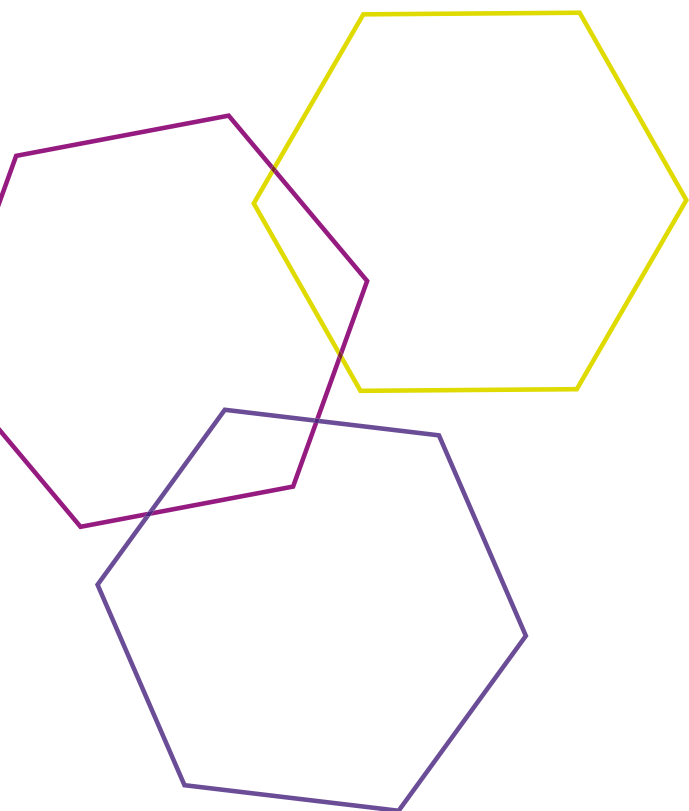
90 % av marknaden återstår att bearbeta

Efter den höga försäljningstillväxten under 2024 är OssDsign nu positionerat som en tongivande aktör på den stora amerikanska marknaden för ortobiologiska produkter. Detta är en betydande prestation med tanke på den korta tid som gått sedan lanseringen av OssDsign Catalyst. Under de senaste tre åren har vi skapat goda och nära relationer till sjukhus och kirurgiska centra, byggt upp ett starkt distributörsnätverk och har nu ett väletablerat samarbete med den vårdorganisation som ansvarar för den amerikanska militärens aktiva personal och veteraner. År 2024 vann OssDsign också sitt första stora kontrakt med en GPO (Group Purchasing Organization). Samtidigt har bolaget omvandlats till en USA-centrerad organisation och flera funktioner har flyttats till USA. Dessutom har vi bildat nya team för att stödja kommersialiseringen, bland annat ett USA-baserat marknadsföringsteam lett av den nyligen rekryterade Vice President of Marketing, Stephen Anderson.

Vi är mycket nöjda med de framsteg vi gjort hittills, men siktar nu ännu högre och fokuserar på de 90 procent av marknaden för ortobiologiska ryggradsprodukter som fortfarande är obearbetad. Vi har också flera närliggande ortopediska segment där OssDsign Catalyst redan har FDA-godkännande och vi således kan driva utvecklingen vidare utan ytterligare regulatoriska godkännanden. Tillsammans utgör dessa områden en betydande tillväxtpotential under de kommande åren.

Även om vi fortfarande befinner oss i ett tidigt skede av kommersialiseringen ser vi tydligt effekterna av, och potentialen i, vårt strategiska skifte till ett renodlat ortobiologiskt bolag, och jag ser fram emot att fortsätta denna tillväxtresa under kommande år.

Morten Henneveld, VD



Verksamhetsbeskrivning

OssDsign är utvecklare och global leverantör av nästa generations ortobiologiska produkter. Baserat på banbrytande materialvetenskap utvecklar och marknadsför företaget produkter som stödjer kroppens egen läkningsförmåga och ger patienterna tillbaka det liv de förtjänar.

OssDsign Catalyst –

ett nanosyntetiskt bengraft direkt från hyllan

Nästan 80% av amerikanerna drabbas någon gång under livet av smärta i ländryggen och fler än 1,5 miljoner genomgår varje år ryggradskirurgi, varav ungefär hälften behöver en ryggradsfusion. I dag misslyckas cirka 20% av operationerna på grund av dålig sammanväxning. Bengraft spelar en avgörande roll vid fusionen eftersom de stimulerar bentillväxt mellan ryggkotorna. De stora fördelar som ortobiologiska produkter medför har lett till en förändring inom ryggradskirurgin och användningen av syntetiska bengraftsubstitut ersätter i många fall allo- och autotransplantat från höftbenskammen.

Traditionella syntetiska material liknar benvävnad på makronivå snarare än på nanonivå, vilket leder till en benläkning med begränsad effekt. OssDsign Catalyst är den senaste generationens nanosyntetiska bengraft bestående av ett patenterat nanokristallint silikatcalciumfosfat. OssDsign Catalyst liknar kroppens egen benmineralstruktur och ger en gynnsam biologisk miljö för snabb och tillförlitlig benbildning.

Tydliga kommersiella fördelar

OssDsign Catalyst är en produkt som kan produceras med hög skalbarhet, har en attraktiv vinstmarginal och stor potential på marknaden för standardiserade kirurgiska ingrepp. Sammantaget medför detta goda förutsättningar för snabb och lönsam tillväxt. OssDsign Catalyst erhöll FDA-godkännande 2020 och lanserades i USA i augusti 2021. I slutet av andra kvartalet 2024 hade fler än 5 000 patienter behandlats med OssDsign Catalyst i USA.

Förbättrade patientutfall

OssDsign Catalyst erhöll FDA-godkännande 2020 baserat på prekliniska resultat från den mest etablerade och krävande prekliniska modellen för ryggradsfusion – Boden-modellen. OssDsign Catalyst överträffar resultaten hos andra syntetiska bengraft som testats i denna modell.

Resultaten har också bekräftats i den kliniska studien TOP FUSION där top-line-data visar en fusionsgrad på 93%, 12 månader efter operation med det nya nanosyntetiska bengraftet. Alla mätetal som används för att kvantifiera smärta, funktion och övergripande hälsa hos patienter visade på förbättring av livskvaliteten över tid i och inga produktrelaterade avvikelser eller allvarliga tillbud observerades under studien. Resultaten ligger i linje med den första långtidsuppföljningen efter marknadsintroduktionen som publicerades i november 2022, inte heller där registrerades några produktrelaterade avvikelser eller allvarliga tillbud.

Data visar att användningen av OssDsign Catalyst leder till konsistent och snabb benläkning och benuppyggning, med förbättrade patientutfall som följd. Sammantaget har OssDsign Catalyst bevisad potential att förbättra resultaten efter ryggradsoperationer – en mycket välkommen utveckling för de miljontals patienter som behöver en ryggradsfusion för att återfå ett aktivt och hälsosamt liv.

1,8 miljarder USD

Värderingen av den amerikanska marknaden för ortobiologiska produkter vid ryggradsoperationer.

Utveckling av resultat och ställning

FJÄRDE KVARTALET

Nettoomsättningen

Koncernens nettoomsättning för det fjärde kvartalet 2024 uppgick till 41 446 TSEK (34 997). All försäljning genereras numera inom ortobiologi i USA, vilken uppgick till 26 827 TSEK i motsvarande kvartal 2023. En relevant jämförelse ger då en försäljningstillväxt om 54% jämfört med Q4 2023, med försumbar växelkurseffekt. Eftersom den jämförelsen störs kraftigt av ca 4,3 MSEK i engångs-order från ett sjukhus, pga flytt av operationssalar, under Q4 2023 skulle en justerad tillväxt uppgå till 84%. Nettoomsättningen i kvartalet innebär också en tillväxt om 16% jämfört med föregående kvartal 2024.

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 4 595 TSEK (9 722) under samma period, till följd av timingeffekter samt att färdigvarulager nu hålls i USA. Eftersom slutkundsförsäljning inte längre matchar internförsäljningen, från ett timingperspektiv, kommer OssDsign- gruppens officiella externförsäljning alltid att skilja sig från den internförsäljning som sker från moderbolaget.

Bruttomarginalen utvecklades fortsatt bra i det fjärde kvartalet och nådde 96,8%, jämfört med en total marginal om 72,5% i jämförelsekvartalet 2023 och nivå med föregående kvartal 2024 (96,9%). Fortsatta produktionsförbättringar har återigen gett effektivitets-vinster, vilka, tillsammans med en gynnsam USD/SEK växelkurs-utveckling under kvartalet, har drivit bruttomarginalen till samma nivå som i föregående kvartal, och till en högre nivå än den som förväntas framgent, överstigande 93%. Givet bolagets verksamhet och att kommersialiseringen fortfarande är i ett tidigt skede kommer bruttomarginalen att kunna fluktuera något framgent, allteftersom produktionskapaciteten fortsätter byggas ut och försäljningsmixen varierar.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet för perioden oktober - december 2024 uppgick till -12261 TSEK (-49 575), vilket återigen visar på en avsevärt förbättrad hävstångseffekt i rörelsen jämfört med motsvarande kvartal 2023. Justerat för -2,2 MSEK i årsavslutsrelaterade avsättningar, främst hänförliga till omvärdering av tilläggsköpeskilling från Sirakossförvärvet, men även till osäkra kundfordringar, så ligger kvartalets rörelseresultatet på samma nivå som i föregående kvartal (-9 836). Rörelsekostnaderna var marginellt lägre än i Q4 2023, både avseende försäljningsrörliga och icke-försäljningsrörliga kostnader. Jämfört med Q3 2024 var försäljningsrörliga kostnader på samma relativa nivå, med minskande externa distributörsprovisioner och ökande interna försäljningsbonusar, som en direkt följd av den positiva försäljningsutvecklingen i kvartalet. Framgent kommer båda dessa rörliga ersättningar att minska naturligt över tid, i procent av

nettoomsättningen, till följd av att distributörsnätverket breddas och omsättningen ökar. Icke-försäljningsrörliga kostnader ökade något till följd av att vi fyllde vakanser och färdigställde marknadsavdelningen.

Under fjärde kvartalet aktiverades ett belopp om 233 TSEK i form av produktutvecklingskostnader.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Vid periodens början uppgick likvida medel till 108 938 TSEK och i slutet av perioden var ställningen 100 858 TSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -7033 TSEK (-26 508), vilket är en betydande förbättring, även jämfört med de -8 694 TSEK i föregående kvartal 2024. Den förbättrade hävstångseffekten i rörelseresultatet var en viktig drivkraft bakom kassaflödesutvecklingen, tillsammans med rörelsekapital-förbättringen. Som vi har poängterat i tidigare kvartalsrapporter så har den underliggande rörelsekapitalutvecklingen utvecklats positivt hela året, medan de rapporterade siffrorna i årets första två kvartal påverkats negativt av utflödeseffekter från engångskostnader i 2023. Under det tredje kvartalet började en mer rättvisande bild av kassaflödet framgå även i de rapporterade siffrorna. Den utvecklingen fortsatte i fjärde kvartalet med ytterligare lite bättre rapporterade siffror. Under Q4 har utvecklingen av kundfordringar normaliserats, efter en betydande förbättring under årets tidigare kvartal.

Det totala kassaflödet för perioden var -8 702 TSEK (19 309), där jämförelseperioden påverkats positivt av föregående års nyemission. Aktivering av produktutvecklingskostnader redovisas som investeringar i immateriella anläggningstillgångar och uppgick till 233 TSEK (0) i perioden. Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 0 (903) i perioden.

HELÅRET

Nettoomsättningen

Koncernens nettoomsättning för de första nio månaderna 2024 uppgick till 133 940 TSEK (112 157). All försäljning genereras nu inom ortobiologi i USA, vilken uppgick till 64 610 TSEK i motsvarande period 2023. En relevant jämförelse ger då en försäljningstillväxt om 107% jämfört med helåret 2023.

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 10 180 TSEK (52 948) under samma period, till följd av timingeffekter samt att färdigvarulager nu hålls i USA.

Bruttomarginalen fortsatte att utvecklas bra under det fjärde kvartalet och nådde därmed 95,4% för helåret, jämfört med en total marginal

om 74,6% för helåret 2023. Givet återföringen av avsättningar under det tredje kvartalet så reflekterar hel-årsmarginalen bättre den underliggande marginalen i bolaget och den är dessutom högre än den förväntade marginalen över 93% framgent. Som vi redan har noterat så är kommersialiseringen fortfarande i ett tidigt skede, med fortsatt utbyggnad av produktionskapaciteten framöver, vilket sannolikt kommer att generera fluktuationer i bruttomarginalen framöver.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet för perioden januari - december 2024 uppgick till -49 426 TSEK (-127 629), vilket visar på fortsatt förbättrad hävstångseffekt i rörelsen. Som väntat, givet vårt fokus på USA, så ökade försäljningsrörliga kostnader, däribland försäljnings-provisioner och bonusreservationer, jämfört med föregående år, medan resterande rörelsekostnader minskade. Totala rörelse-kostnader ökade något jämfört med föregående år, drivet av högre försäljningsprovisioner. I perioden aktiverades 657 TSEK i produkt-utvecklingskostnader.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Vid periodens början uppgick likvida medel till 165 938 TSEK och vid slutet av perioden var ställningen 100 858 TSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -62 379 TSEK (-94 861), vilket visar på en gedigen underliggande förbättring, trots utflöden om ca -12 MSEK tidigare under året, hänförliga till engångskostnader avseende avvecklingen av kranialverksamheten under 2023. Justerat för dessa utflöden skulle kassaflödet från den löpande verksamheten uppgå till ca 50 MSEK.

Rörelsekapitalutvecklingen var gynnsam under året, speciellt när man justerar för upplösningen av nämnda årsskiftesreserver från 2023, främst pga en betydande förbättring av utestående kundfordringar, även fast den effekten stabiliserades under det tredje kvartalet och normaliserades under årets sista kvartal.

Det totala kassaflödet för perioden var -65 501 TSEK (41 362), där jämförelseperioden påverkats positivt av föregående års nyemission. Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 0 TSEK (828) i perioden, medan ovan nämnda aktivering av produktutvecklingskostnader redovisas som investeringar i immateriella anläggningstillgångar om 657 TSEK (0) i perioden.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER FJÄRDE KVARTALET

OssDsign har utsett Stephen Anderson till Vice President of Marketing

Den 2 oktober utsåg OssDsign Stephen Anderson till Vice President (VP) of Marketing. Stephen Anderson har över 25 års global erfarenhet av marknadsföring, försäljning och teknik i medtech-branschen. Han har haft olika ledande befattningar, bland annat som Senior Vice President of Sales and Marketing på Sharp Fluidics, Vice President of Sales and Marketing på NeoSurgical och Global Director of Marketing på Zimmer Spine. Rekryteringen är ett strategiskt steg för att öka bolagets närvaro i USA. Stephen Anderson kommer att vara baserad i USA och ingå i ledningsgruppen.

Extra bolagsstämma har hållits i OssDsign AB

En extra bolagsstämma hölls i OssDsign AB den 18 december. Vid stämman beslutades (i) att anta styrelsens förslag till beslut om ett långsiktigt incitamentsprogram för anställda och konsulter innefattande en riktad emission av teckningsoptioner samt godkännande av överlåtelse av teckningsoptioner; samt (ii) att anta det förslag till beslut som hade lagts fram av vissa aktieägarnas angående ett långsiktigt incitamentsprogram för styrelseledamöter innefattande en riktad emission av teckningsoptioner samt godkännande av överlåtelse av teckningsoptioner.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER FJÄRDE KVARTALET SLUT

Inga väsentliga händelser att rapportera efter det fjärde kvartalets slut.

ÖVRIGA UPPLYSNINGAR

Ägarstruktur

I slutet av det fjärde kvartalet fanns det 3 728 registrerade aktieägare i OssDsign AB, varav de fem största aktieägarna ägde mer än 5,0% vardera och de tio största aktieägarna tillsammans ägde mer än 54,7% av kapitalet och rösträtterna. Det totala antalet aktier uppgick till 97 658 920. De största aktieägarna, den 31 december 2024, var TAMT AB, Linc AB och Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension.

Koncernstruktur

OssDsign AB är moderbolaget i koncernen, som förutom OssDsign AB består av de helägda dotterbolagen Ossdsign Ltd med säte i England, Sirakoss Ltd med säte i Skottland och OssDsign USA Inc med säte i Maryland, USA. OssDsigns verksamhet bedrivs huvudsakligen genom moderbolaget OssDsign AB med säte i Uppsala, med försäljningsverksamheten helt förlagd till USA genom OssDsign USA Inc från 1 januari 2024.

Medarbetare

Vid periodens slut fanns det sammanlagt 31 (41) anställda av vilka 39% var kvinnor. Detta innefattar medarbetare i Sverige, Storbritannien och USA.

Finansiering

Styrelsen ser på regelbunden basis över bolagets befintliga och prognostiserade kassaflöden för att säkerställa att bolaget har de medel och resurser som krävs för att bedriva verksamheten och den strategiska inriktningen som styrelsen beslutat om. Bolagets långsiktiga kassabehov bestäms till stor del av hur framgångsrika nuvarande och framtida produkter kommer att vara på marknaden. För att tillfredsställa bolagets likviditetsbehov på medellång till lång sikt tog bolaget in 150 MSEK före transaktionskostnader i nytt kapital genom en riktad nyemission under 2023. Den 31 december 2024 uppgick koncernens likvida medel till 100,9 MSEK. Styrelsen bedömer att likviditeten är tillräcklig för att bedriva verksamheten åtminstone tolv månader framåt. Baserat på försäljningsutvecklingen av bolagets produkter har styrelsen förtroende för bolagets förmåga att uppnå lönsamhet och bli kassapositivt på medellång till lång sikt.

Transaktioner med närstående

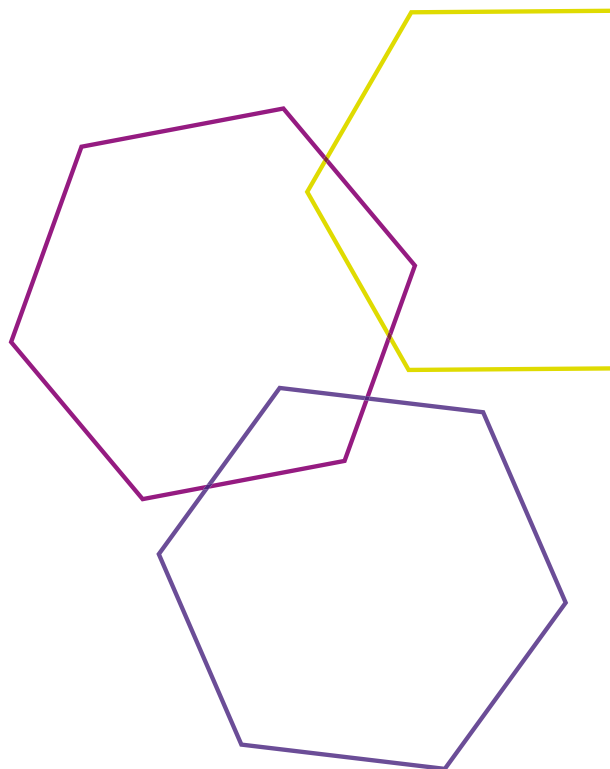
Dotterbolagen OssDsign USA Inc, OssDsign Ltd och Sirakoss Ltd fakturerar sina kostnader till moderbolaget enligt transferprisavtal.

Moderbolaget har per balansdagen en fordran på OssDsign USA Inc om 9 190 TSEK och en skuld till Sirakoss Ltd om 1 135 TSEK.

Risker och osäkerhetsfaktorer

OssDsigns risker och osäkerhetsfaktorer innefattar, men är inte begränsade till, finansiella risker såsom framtida finansiering samt valutakurs- och kreditrisker. Utöver marknadsrisker finns det också risker relaterade till OssDsigns verksamhet, såsom erhållande av nödvändiga licenser från myndigheter, produktutveckling, patent och immateriella rättigheter, produktansvar och framåtblickande information som kan påverka företaget.

I tillägg har händelseutvecklingen de senaste åren också fört upp krig, inflation, energiprisökningar, ränterisk, handelshinder och global instabilitet på agendan, vilka samtliga kan komma att påverka tillgång till råmaterial, distribution, kostnader för insatsvaror och tjänster, såväl som efterfrågan på företagets produkter och tillgång till kapital. Ytterligare information om bolagets riskexponering finns på sidorna 31 och 72-75 i OssDsigns Årsredovisning för 2023.



Koncernens resultaträkning i sammandrag

SEK 000'	2024	2023	2024	2023
	1 okt – 31 dec	1 okt – 31 dec	1 jan – 31 dec	1 jan – 31 dec
Nettoomsättning	41 446	34 997	133 940	112 157
Kostnad sålda varor	-1 317	-9 610	-6 187	-28 512
Bruttovinst	40 130	25 387	127 754	83 646
Försäljningsprovisioner och avgifter	-21 839	-21 915	-69 439	-46 785
Försäljningskostnader	-11 238	-7 117	-38 068	-46 729
FoU kostnader	-6 178	-8 028	-22 821	-28 765
Administrationskostnader	-10 901	-14 149	-44 451	-49 923
Övriga rörelseintäkter	0	469	24	487
Övriga rörelsekostnader	-2 235	-3 746	-2 423	-3 887
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster	-12 261	-29 100	-49 426	-91 956
Jämförelsestörande poster	0	-20 475	0	-35 673
Rörelseresultat	-12 261	-49 575	-49 426	-127 629
Finansnetto	-321	-3 904	342	-3 026
Resultat före skatt	-12 581	-53 479	-49 083	-130 655
Skatt	-478	-362	-573	162
PERIODENS RESULTAT	-13 059	-53 840	-49 657	-130 493
Resultat per aktie				
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	-0,1	-0,6	-0,5	-1,6

Koncernens rapport för resultat och övrigt totalresultat i sammandrag

SEK 000'	2024	2023	2024	2023
	1 okt – 31 dec	1 okt – 31 dec	1 jan – 31 dec	1 jan – 31 dec
Periodens resultat	-13 059	-53 840	-49 657	-130 493
Omräkningsdifferens	13 755	15 519	13 670	-5 535
Periodens övrigt totalresultat	13 755	15 519	13 670	-5 535
PERIODENS TOTALRESULTAT	696	-38 322	-35 987	-136 028

Koncernens balansräkning i sammandrag

	2024	2023
SEK 000'	31 dec	31 dec
TILLGÅNGAR		
<i>Anläggningstillgångar</i>		
Immateriella tillgångar	160 911	150 535
Materiella anläggningstillgångar	1 759	2 454
Finansiella anläggningstillgångar	157	2 458
Summa anläggningstillgångar	162 827	155 448
<i>Omsättningstillgångar</i>		
Varulager	13 764	4 304
Kundfordringar	25 678	23 020
Aktuella skattefordringar	111	314
Övriga fordringar	707	2 442
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 476	4 923
Likvida medel	100 858	165 938
Summa omsättningstillgångar	144 593	200 942
SUMMA TILLGÅNGAR	307 420	356 389

	2024	2023
SEK 000'	31 dec	31 dec
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	214 061	251 132
Summa eget kapital	214 061	251 132
<i>Långfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	0	214
Leasingskuld	1 032	1 602
Övriga skulder	57 482	56 109
Summa långfristiga skulder	58 513	57 924
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	214	513
Leverantörsskulder	5 830	9 915
Leasingskuld	719	821
Skatteskulder	0	0
Övriga skulder	4 273	3 190
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23 809	32 894
Summa kortfristiga skulder	34 846	47 334
Summa skulder	93 359	105 258
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	307 420	356 390

Koncernens rapport över förändring i eget kapital i sammandrag

SEK 000'	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2023-01-01	4 459		658 492	22 708	-437 547	248 112
Periodens resultat					-130 493	-130 493
Justering föregående år					194	194
Periodens övrigt totalresultat				-5 535		-5 535
Summa periodens totalresultat	0	0	0	-5 535	-130 299	-135 834
<i>Transaktioner med ägarna</i>						
Optionsprogram					-1	-1
Nyemission	1 115		148 885		0	150 000
Nyemissionskostnader			-11 145			-11 145
Summa transaktioner med ägarna	1 115	0	137 740	0	-1	138 854
UTGÅENDE EGET KAPITAL 2023-12-31	5 574	0	796 232	17 173	-567 847	251 132
Ingående eget kapital 2024-01-01	5 574		796 670	17 173	-568 285	251 132
Periodens resultat					-49 657	-49 657
Justering föregående år						0
Periodens övrigt totalresultat				13 670		13 670
Summa periodens totalresultat	0	0	0	13 670	-49 657	-35 987
<i>Transaktioner med ägarna</i>						
Optionsprogram					-967	-967
Nyemission						0
Nyemissionskostnader			-116			-116
Summa transaktioner med ägarna	0	0	-116	0	-967	-1 083
UTGÅENDE EGET KAPITAL 2024-12-31	5 574	0	796 554	30 843	-618 909	214 061

Koncernens rapport över kassaflöden i sammandrag

SEK 000'	2024	2023	2024	2023
	1 okt - 31 dec	1 okt - 31 dec	1 jan - 31 dec	1 jan - 31 dec
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat	-12 261	-29 100	-49 426	-91 956
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	2 922	-12 124	7 981	-5 579
Finansiella poster	-319	-3 904	344	-3 026
Betald inkomstskatt	-106	-548	-953	-677
	-9 764	-45 677	-42 054	-101 238
Förändringar av varulager	-1 055	4 986	-9 203	-5
Förändringar av rörelsefordringar	-5 276	-2 215	2 805	-13 330
Förändringar av rörelseskulder	9 062	17 300	-13 927	20 616
Summa förändringar av rörelsekapital	2 730	20 072	-20 325	7 280
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-7 033	-25 605	-62 379	-93 958
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-233	0	-657	0
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	0	0	0	-75
Förvärv av koncernbolag	0	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-233	0	-657	-75
Finansieringsverksamheten				
Nyemission	0	48 336	0	150 000
Nyemissionskostnad	-116	-2 651	-116	-11 145
Teckningsoptioner	-967	0	-967	-1
Amortering av lån	-128	-128	-513	-513
Amortering av leasingskulder	-224	-644	-868	-2 945
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 436	44 913	-2 465	135 395
Periodens kassaflöde	-8 702	19 309	-65 501	41 362
Likvida medel vid periodens början	108 938	146 942	165 938	124 653
Effekter av valutakursförändringar i likvida medel	622	-312	420	-76
LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS SLUT	100 858	165 938	100 858	165 938

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

SEK 000'	2024	2023	2024	2023
	1 okt - 31 dec	1 okt - 31 dec	1 jan - 31 dec	1 jan - 31 dec
Nettoomsättning	4 595	9 722	10 180	52 948
Kostnad sålda varor	-1 560	-12 764	-6 925	-31 010
Bruttovinst	3 035	-3 042	3 254	21 939
Försäljningsprovisioner och avgifter	-134	-1 084	-1 221	-3 020
Försäljningskostnader	-244	-11 413	-3 989	-46 036
FoU kostnader	-4 678	-6 889	-16 217	-22 356
Administrationskostnader	-7 673	-22 793	-31 696	-56 123
Övriga rörelseintäkter	0	469	24	487
Övriga rörelsekostnader	-1 364	-4 688	-1 364	-4 688
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster	-11 057	-49 440	-51 208	-109 797
Jämförelsestörande poster	0	0	0	0
Rörelseresultat	-10 966	-49 349	-5 581	-64 536
Finansnetto	-311	-3 891	325	-2 970
Resultat före skatt	-11 368	-53 330	-50 883	-112 767
Periodens skatt	0	-92	0	-74
PERIODENS RESULTAT	-11 368	-53 422	-50 883	-112 841

* Periodens övrigt totalresultat i moderbolaget överensstämmer med periodens resultat.

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

	2024	2023
SEK 000'	31 dec	31 dec
TILLGÅNGAR		
<i>Anläggningstillgångar</i>		
Immateriella tillgångar	0	0
Materiella anläggningstillgångar	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	137 687	140 002
Summa anläggningstillgångar	137 687	140 002
<i>Omsättningstillgångar</i>		
Varulager	13 418	4 288
Kundfordringar	75	1 132
Fordringar hos koncernbolag	9 191	14 763
Aktuella skattefordringar	0	0
Övriga fordringar	542	2 419
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 190	4 606
Kassa och Bank	92 588	160 936
Summa omsättningstillgångar	119 003	188 144
SUMMA TILLGÅNGAR	256 691	328 146

	2024	2023
SEK 000'	31 dec	31 dec
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
<i>Eget kapital</i>		
Eget kapital	183 539	235 506
Summa eget kapital	183 539	235 506
<i>Långfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	0	214
Finansiella leasingskulder	0	0
Övriga skulder	54 701	52 700
Summa långfristiga skulder	54 701	52 914
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	214	513
Finansiella leasingskulder	0	0
Leverantörsskulder	3 427	9 383
Skulder till koncernföretag	1 135	3 389
Akuella skatteskulder	-361	-115
Övriga skulder	4 047	2 976
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	9 989	23 580
Summa kortfristiga skulder	18 451	39 726
Summa skulder	73 152	92 640
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	256 691	328 146

Noter till de finansiella rapporterna i sammandrag

Not 1 | Redovisningsprinciper

Denna bokslutskommuniké i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel, Delårsrapport. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Upplysningar enligt IAS 34 16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna och dess tillhörande noter även i övriga delar av bokslutskommunikén.

Not 2 | Uppskattningar och bedömningar

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden. Det har inte skett någon förändring av de uppskattningar och bedömningar som gjordes i årsredovisningen för 2023.

Not 3 | Information om rörelsesegment

Koncernens verksamhet delas upp i rörelsesegment baserat på de delar av verksamheten företagens högsta verkställande beslutsfattare följer upp, så kallad "management approach" eller företagsperspektiv. Koncernens interna rapportering är uppbyggd utifrån att koncernledningen följer upp verksamheten i sin helhet. Koncernen har utifrån denna interna rapportering identifierat att koncernen endast har ett segment.

NETTOOMSÄTTNING PER GEOGRAFISK MARKNAD

SEK 000'	okt – dec		jan – dec	
	2024	2023	2024	2023
USA	41 446	31 067	133 940	87 311
Europa		3 894		24 394
Övriga världen		36		453
SUMMA	41 446	34 997	133 940	112 157

Intäkter från externa kunder har hänförs till enskilda länder efter det land där försäljningen skett från. Koncernens anläggningstillgångar är lokaliserade till Sverige, Storbritannien och USA.

NETTOOMSÄTTNING PER PRODUKTKATEGORI

SEK 000'	okt – dec		jan – dec	
	2024	2023	2024	2023
CMF		8 170		47 547
Orthobiologics	41 446	26 827	133 940	64 610
SUMMA	41 446	34 997	133 940	112 157

Not 4 | Eget kapital

Aktiekapitalet i moderbolaget består enbart av till fullo betalda stamaktier med ett nominellt (kvotvärde) värde om 0,0625 SEK/aktie. Bolaget har 97 658 920 A-aktier.

	2024	2023
	1 jan – 31 dec	1 jan – 31 dec
Tecknade och betalda aktier:		
Vid periodens början	97 658 920	71 343 130
Nyemission		–
Riktad nyemission		26 315 790
Tecknade och betalda aktier	97 658 920	97 658 920
Aktier till aktierelaterade ersättningar		–
SUMMA VID PERIODENS SLUT	97 658 920	97 658 920

Belopp som erhållits för emitterade aktier utöver nominellt värde under året (överkurs) ingår i posten "övrigt tillskjutet kapital", efter avdrag för registrering och andra liknande avgifter samt efter avdrag för hänförliga skatteförmåner.

Intygande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att bokslutskommunikén ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de bolag som ingår i koncernen står inför.

Denna bokslutskommuniké har upprättats på både svenska och engelska. I händelse av avvikelser mellan versionerna är det den svenska versionen som gäller. Bokslutskommunikén har inte varit föremål för granskning av företagets revisorer.

Finansiell kalender 2025

Årsredovisning 2024	29 april
Delårsrapport kvartal 1, 2025	6 maj
Bolagsstämma	11 juni
Delårsrapport kvartal 2, 2025	19 augusti
Delårsrapport kvartal 3, 2025	4 november

OSSDSIGN AB – UPPSALA 4 FEBRUARI, 2024

Simon Cartmell
Styrelseordförande

Viktor Drvota
Styrelseledamot

Newton Aguiar
Styrelseledamot

Christer Fåhraeus
Styrelseledamot

Jill Schiaparelli
Styrelseledamot

Morten Henneveld
VD



OSSDSIGN®

OssDesign AB, Ulls väg 29C, 756 51 Uppsala, Sverige

info@ossdesign.com

ossdesign.com



KONTAKT

Morten Henneveld, VD

+46(0)73-382 43 90

morten.henneveld@ossdesign.com

Anders Svensson, CFO

+46(0)70-272 96 40

anders.svensson@ossdesign.com